

<b>Stanowisko</b>	<b>Specjalista w Dziale Handlowym</b>
<b>Opis firmy</b>	Lider w branży pozapłacowych systemów wynagradzania pracowników
<b>Miejsce pracy</b>	Warszawa
<b>Obowiązki</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Aktywne pozyskiwanie nowych klientów B2B</li> <li>• Analiza rynku pod kątem szans sprzedażowych</li> <li>• Przygotowywanie ofert handlowych</li> <li>• Spotkania z klientami</li> </ul>
<b>Wymagania</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Minimum 2 lata doświadczenia w aktywnej sprzedaży usług dla B2B</li> <li>• Język angielski na poziomie komunikatywnym</li> </ul>
<b>Dni i godziny pracy</b>	Poniedziałek – piątek 8-16
<b>Rodzaj umowy</b>	Umowa o pracę
<b>Wynagrodzenie netto</b>	Do uzgodnienia
<b>Premie/Prowizje/ Dodatkowe benefits</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Prowizje sprzedażowe</li> <li>• Premie kwartalne</li> <li>• Karta MultiSport</li> <li>• Prywatna opieka medyczna</li> <li>• Karty żywieniowe</li> </ul>
<b>Narzędzia pracy</b>	Komputer / telefon